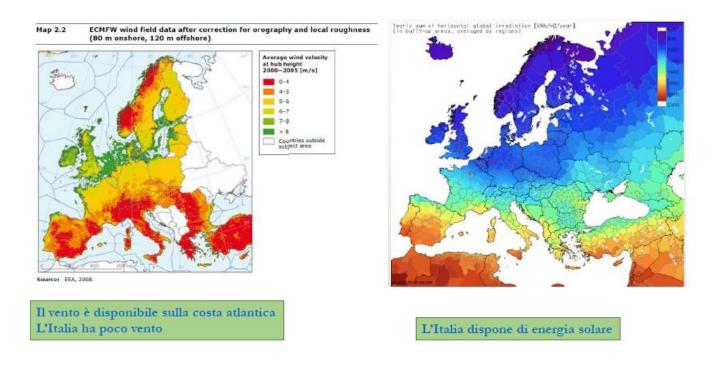


# Documento per audizione aprile 2024

Quando è stata avviata la politica energetica basata sull'incentivazione delle energie rinnovabili oltre 15 anni fa, nella legge era presentato un concetto: "le energie rinnovabili non sono ancora competitive, per cui lo Stato prevede incentivi perché aumentando i volumi, l'esperienza e il progresso tecnologico, esse possano raggiungere una competitività con le tecnologie tradizionali". Secondo noi è arrivato il momento di approfondire il livello di raggiungimento della competitività delle diverse energie rinnovabili, per verificare se qualche tecnologia sia strutturalmente non competitiva.

Per fare questo dobbiamo valutare il livello di disponibilità potenziale delle risorse territoriali (vento, sole, pioggia e calore geotermico) sfruttate da ciascuna tipologia.

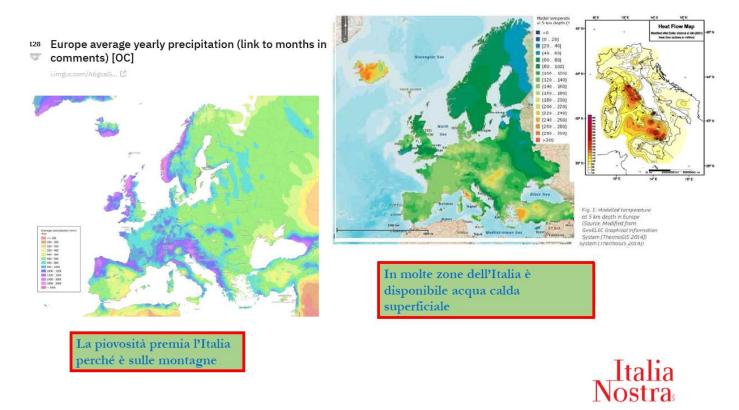
#### Slide 1



Il vento è disponibile nel Nord Europa e sulla costa atlantica. In Italia è ai minimi europei, peggiorato dal fatto che, non essendo costante in direzione, la produzione reale è minore di quella attesa: in Italia gli anemometri (come ho esaminato in molti progetti) danno 2150-2250 ore di produzione all'anno mentre il risultato consuntivo è, in media, di 1800 ore/anno. Nel Mare del Nord invece le ore consuntive sono tra 3000 e 4000. Poiché il costo dell'investimento e quindi l'ammortamento è quasi il costo totale si ha che la stessa pala posta nel Nord Europa produce il doppio e quindi il costo industriale del kWh è metà di quello italiano. A causa di ciò l'incentivo statale, ben lungi dal portare alla competitività, è usato per consolidare la mancanza di competitività, è più alto quanto più la tecnologia non è competitiva e ciò è contrario agli obiettivi della legge istitutiva.

Per il **solare** invece l'Italia ha il livello potenziale massimo a livello europeo per cui il kWh prodotto in Italia ha un costo industriale minore degli analoghi costi europei.

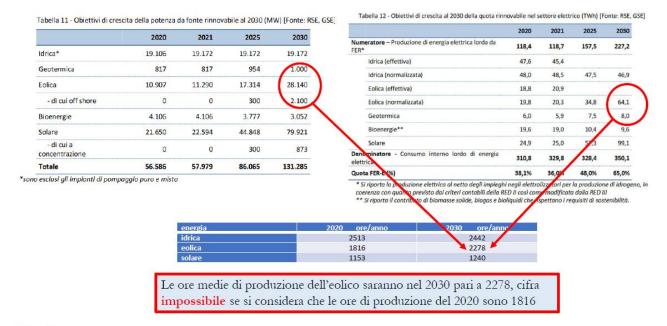
## Slide 2



Per l'energia idroelettrica si vede che di nuovo l'Italia è nella situazione migliore a livello europeo (con Francia, Svizzera, Austria) perché alla forte piovosità corrisponde una elevata quota della disponibilità idrica. In realtà il potenziale contributo all'incremento dell'energia idroelettrica è sottovalutato in quanto le concessioni scadono prevalentemente nel 2029 è quindi i concessionari sono insicuri nel fare investimenti, li hanno rinviati e li hanno messi nella negoziazione, perdendo così diversi anni. In realtà c'è bisogno di grandi investimenti per la vecchiaia delle 2400 dighe e delle relative centrali, e per il riempimento che hanno subito molti invasi. La lobby dell'idroelettrico sui media è meno attiva di quelle dell'eolico e del fotovoltaico.

Il **Calore geotermico** caratterizza l'Italia a livello europeo. Si tratta di un'energia termica, quindi molto importante rispetto ai settori prima indicati (che producono energia elettrica): il suo sviluppo porterebbe a ridurre il consumo di energia per usi termici (che costituiscono più di metà della domanda di energia). La disponibilità di acqua calda è, ad esempio, utilizzata a Ferrara per il teleriscaldamento. Qui la lobby è inesistente e dovrebbe essere il Governo a fare da promotore.

### Slide 3

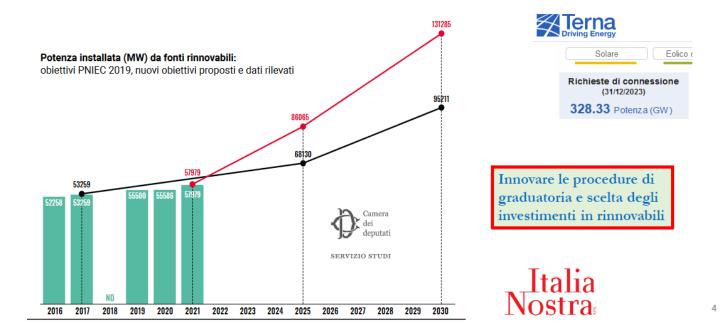




È evidente una preoccupante sciatteria nella redazione delle due principali tabelle del PNIEC in cui è esposto l'obiettivo italiano sulle rinnovabili per il 2030.

Dai dati esposti si ricava un numero di ore di produzione dell'eolico (2278) assolutamente irreale: questo toglie credibilità all'intero documento. Non è possibile che, se gli impianti eolici costruiti fino ad oggi (nelle collocazioni particolarmente più favorevoli) hanno prodotto per 1816 ore, ci possa essere un miglioramento del 25% sull'intero patrimonio di impianti: ci sarà un aumento minimo per l'innalzamento di alcune torri, e per il contributo dell'offshore (che però sarà molto poco avendo costi spaventosi e modesta produzione).

### Slide 4



L'immenso valore di proposte di nuovi impianti (per 328 GW) di fronte a una necessità di 70-80GW rivela che non ci si trova di fronte ad un piano di sviluppo industriale ma siamo di fronte ad un assalto alla diligenza.

Con una tale disparità di valori emerge però la possibilità di scegliere i migliori tra i 328 per realizzare i 70-80 che ci servono. Il meccanismo di aste del GSE è particolarmente inadatto per questo obiettivo in quanto si basa solo sullo sconto e non mette in valutazione le caratteristiche positive o negative della collocazione (uso del territorio, paesaggio, distanza dal consumo, fauna stanziale e migratoria, ricadute sul tessuto locale ecc.). Poi la modestissima differenza tra gli sconti, a me, che ho fatto gare sia come partecipante che come stazione appaltante, suscita molta perplessità: nelle gare normali la differenza degli sconti è sempre con differenze significative.

Credo che sarebbe meglio rinunciare al metodo delle aree idonee o non idonee ma definire, a livello nazionale, dei **punteggi** per le diverse caratteristiche e valutare ogni progetto in base ai punteggi (almeno per i progetti di maggiore dimensione)

Roberto Cuneo